

# Bootcamp Pérenniser son Business

## ▣ Pérenniser son Business - Le Bootcamp pour dynamiser ton activité indépendante/solopreneur ! ▣

"Si vous voulez quelque chose que vous n'avez jamais eu, vous devez faire quelque chose que vous n'avez jamais fait."

### ▣ Pourquoi participer au Bootcamp "Pérenniser son Business" ?

Tu es un entrepreneur indépendant avec de l'expertise, mais tu as du mal à attirer suffisamment de clients ?

Savais-tu que 80% des entrepreneurs qui bénéficient d'un accompagnement personnalisé réussissent à développer et pérenniser leur activité, contre seulement 30% pour ceux qui se lancent seuls ?

### ▣ À qui s'adresse ce Bootcamp ?

Ce Bootcamp est conçu spécifiquement pour les entrepreneurs indépendants qui aspirent à accélérer leur croissance.

Tu as déjà investi beaucoup d'énergie dans ton activité, mais tu ressens le besoin d'acquérir des compétences essentielles en Marketing, Acquisition, Growth Hacking, Branding et Stratégie pour passer au niveau supérieur.

### ▣ Prêt à booster ton activité ?

Le Bootcamp "Pérenniser son Business" t'offre une opportunité unique de transformer ton approche commerciale.

Que tu cherches à attirer davantage de clients, à affiner ta stratégie de contenu ou à maîtriser les techniques de prospection adaptées à ton domaine, nous te donnerons les outils et le soutien nécessaires pour réussir.

### ▣ Quels bénéfices vas-tu en retirer ?

- **Techniques de Vente et Marketing** : Acquérir des compétences pratiques pour attirer et convertir des clients.
- **Stratégies de Croissance** : Développer une stratégie efficace pour augmenter tes ventes et pérenniser ton activité.
- **Clarté et Vision** : Obtenir une vision stratégique claire pour aligner ton activité avec tes objectifs à long terme.
- **Confiance en Soi** : Renforcer ta confiance en capitalisant sur tes forces et en comblant tes lacunes.
- **Réseautage** : Élargir ton réseau avec d'autres entrepreneurs et professionnels pour un soutien continu.
- **Feedback Immédiat** : Recevoir des conseils pratiques et des retours constructifs sur ton approche commerciale.
- **Conseils avisés** : Plusieurs experts et entrepreneurs seront là pour te conseiller et te guider vers la méthode la plus adaptée pour faire croître ton business.

Doniforma — Société par actions simplifiée (SAS)

Tél : 06 07 26 77 04 – Mail : [contact@tousformateurs.fr](mailto:contact@tousformateurs.fr)

290 Avenue Robespierre — 83130 La Garde France

SIRET : 91175609600028 — Numéro de TVA : FR26911756096

Déclaration d'activité enregistrée sous le n°93830678983 auprès du préfet de région de la région Provence-Alpes-Côte d'Azur

Ce numéro d'enregistrement ne vaut agrément de l'État

## □ Comment ça se déroule ?

Pendant cinq jours intensifs, tu seras immergé dans un environnement propice à l'apprentissage et à la créativité.

À travers des ateliers interactifs et des sessions personnalisées, tu développeras des compétences essentielles et des stratégies efficaces pour propulser ton activité vers le succès et la pérennité.

## □ Tarif et inscription :

Le Bootcamp est un investissement de 1500€ (finançable en fonction de ton secteur d'activité).

Les places sont limitées à 5 participants pour garantir une expérience personnalisée. La sélection se fait sur la base de la motivation et de l'engagement des candidats à faire progresser leur activité.

Ne rate pas cette opportunité unique de faire passer ta carrière au niveau supérieur ! □

## Formateur·rice(s) :

- Joris Gilles

### Objectifs visés

- Identifier le Founder Market Fit (Niv.1 dans la taxonomie : Mémoriser)
- Construire son positionnement (Niv.2 dans la taxonomie : Comprendre)
- Mettre en place sa stratégie d'acquisition Inbound (Niv.3 dans la taxonomie : Appliquer)
- Mettre en oeuvre sa stratégie d'acquisition Outbound (Niv.3 dans la taxonomie : Appliquer)
- Organiser ses process (Niv.4 dans la taxonomie : Analyser)
- Prioriser ses missions afin d'atteindre ses objectifs (Niv.5 dans la taxonomie : Evaluer)
- Exposer les cas d'usage de la stratégie à mettre en oeuvre (Niv.5 dans la taxonomie : Evaluer)
- Développer une stratégie adaptée à l'entrepreneur et son domaine d'activité (Niv.6 dans la taxonomie : Créer)
- Formuler de manière claire son projet (Niv.2 dans la taxonomie : Comprendre)

### Méthode d'évaluation

- Cas pratique

## Déroulé pédagogique

### Journée 1

Doniforma — Société par actions simplifiée (SAS)

Tél : 06 07 26 77 04 – Mail : [contact@tousformateurs.fr](mailto:contact@tousformateurs.fr)

290 Avenue Robespierre — 83130 La Garde France

SIRET : 91175609600028 — Numéro de TVA : FR26911756096

Déclaration d'activité enregistrée sous le n°93830678983 auprès du préfet de région de la région Provence-Alpes-Côte d'Azur

Ce numéro d'enregistrement ne vaut agrément de l'État



- Founder Market Fit
- Mission et valeurs

## Journée 2

- Etude de marché et Mix Marketing
- Proposition de valeur et Pricing

## Journée 3

- Inbound Marketing
- Stratégie de contenu et Ads

## Journée 4

- Outbound Marketing
- Prospection froide

## Journée 5

- Process
- Objectifs et Deadlines

## Informations complémentaires

**Durée :** 45 heures de formation sur 5 jours

**Pré-requis :** Être motivé.

**Public concerné :** Entrepreneurs Solopreneurs Indépendants Freelances (Tout domaine d'activité)

**Tarif** 1 500,00 € HT (Exonération de TVA - Art.261.4.4° a du CGI)

Doniforma — Société par actions simplifiée (SAS)

Tél : 06 07 26 77 04 – Mail : [contact@tousformateurs.fr](mailto:contact@tousformateurs.fr)

290 Avenue Robespierre — 83130 La Garde France

SIRET : 91175609600028 — Numéro de TVA : FR26911756096

Déclaration d'activité enregistrée sous le n°93830678983 auprès du préfet de région de la région Provence-Alpes-Côte d'Azur

Ce numéro d'enregistrement ne vaut agrément de l'État