Lève les freins inconscients de tes clients avec la PNL

Cette formation s'adresse aux coachs professionnels et aux professionnels de l'accompagnement qui :

- veulent mieux comprendre les mécanismes derrière la prise de décision et le passage à l'action
- ont envie de travailler plus finement sur les émotions (stress, colère, anxiété) avec la PNL
- voudraient avoir des leviers d'actions supplémentaires pour améliorer les performances leurs clients et collaborateurs.

Son objectif est :

- de fournir aux apprenants les principales techniques de la PNL pour débloquer rapidement les freins inconscients de leurs clients et collaborateurs.
- de permettre aux apprenants de développer leurs compétences autour du questionnement et des outils du coaching pour gagner en efficacité.

Au programme :

- Des **techniques** qui permettent de faire sauter les **croyances limitantes, les pensées encombrantes** et les **peurs** de tes clients.
- Une **approche centrée sur la personne issue de l'école de Palo Alto**, et une compatibilité directe avec le code déontologique du coaching.
- Des outils rapides, efficaces et applicables directement dans les coachings et dans les postes de management.
- Une formation **courte, intense et centrée sur la pratique**.

La formation inclut :

- La formation (en visio synchrone) pour apprendre les principales techniques applicables rapidement en coaching
- De nombreux ateliers pratiques pour s'approprier les techniques et aussi pour surmonter ses principaux challenges pros ou persos
- Des séances de supervision de 2h pour vérifier la prise en main et poser les questions suite aux premières mises en pratique avec les clients.
- L'accès à une communauté / groupe d'échange privé pour échanger en continu avec les autres apprenants des différentes promotions.
- L'accès aux replays des vidéos en cas de trou de mémoire, et les supports de formation.

Formateur·rice(s) :

- Loïc Salvado

Objectifs visés

- Apprends à poser des questions à contrepied
- Repense la communication sous l'angle de la PNL
- Familiarise-toi avec l'état d'esprit et avec la philosophie de la PNL
- Visualise de nouveaux possibles avec tes clients
- Construis un rapport collaboratif solide en un temps record
- Crée de l'engagement chez tes clients pour de meilleurs résultats
- Apprends une technique pour libérer tes clients de souvenirs ou de sensations désagréables
- Apprends à cibler directement les nœuds du problème
- Apprends à mettre en lumière les demandes cachées
- Apprends à transformer une émotion désagréable
- Découvre une technique pour faciliter la prise de décision et le passage à l'action.
- Apprends à transformer une croyance limitante en quelques minutes

Méthodes d'évaluation

- Serious game
- Quiz
- Cas pratique
- Jeu de rôle / Simulation

Déroulé pédagogique

Journée 1

- Découvre la PNL : origines, philosophie et état d'esprit
- Découvre les bases de la visualisation et apprends à poser des ancrages

Journée 2

- Améliore le rapport collaboratif avec tes clients
- Découvre le processus de changement de la PNL

Journée 3

- Facilite la prise de décision de tes clients
- Apprends à transformer une croyance limitante

Journée 4

- Atelier de renforcement de pratique

Informations complémentaires

Durée : 27 heures de formation sur 4 jours

Pré-requis :

- Cette formation est ouverte à tout professionnel de l'accompagnement.

Public concerné : La formation s'adresse aux professionnels de l'accompagnement : coach professionnel, managers... qui souhaiteraient avoir des outils supplémentaires pour travailler sur les schémas inconscients de leurs clients.

Tarif 900,00 € HT (Exonération de TVA - Art.261.4.4° a du CGI) Le tarif comprend : - l'inscription à la formation - les supports de formation - l'accès à la communauté sur Whatsapp pour échanger sur les cas pratique - l'accès aux replays des sessions